

Содержание

Введение	3
Глава 1. Классификация неистинной информации	5
Глава 2. «Грамотный обман», или Психологические приемы искажения информации	13
Глава 3. Использование внутренних состояний человека для искажения информации	23
Глава 4. Знакомство с самим собой	25
Глава 5. Учимся смотреть, учимся видеть	32
Глава 6. Механизмы психологической защиты	35
Глава 7. Язык телодвижений — как его понять?	38
Глава 8. Как определить, что тебя обманывают	46
Глава 9. Определение искажения информации по невербальному поведению	50
Глава 10. Определение обмана по речи	59
Глава 11. Как правильно понять другого человека	69
Глава 12. Как защитить себя от лжи и обмана	86
Вместо заключения	89
Литература	90